

# CONVERSION A LA VITICULTURE BIOLOGIQUE

tech & bio

**Quels impacts économiques et techniques  
sur mon système d'exploitation ?**

**Quelles perspectives pour les filières viticoles bio ?**



# SOMMAIRE

**01.**

**La viticulture Bio** : une filière en plein développement

**02.**

**En amont** de la conversion

**03.**

**Les impacts** technico-économiques du passage en Bio

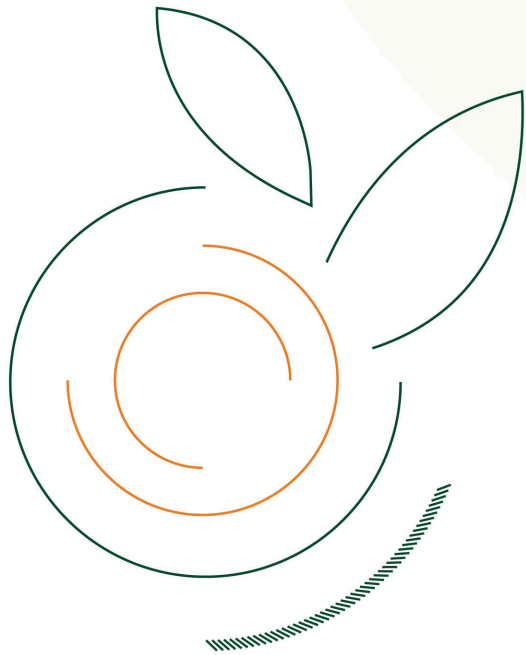
**04.**

**Retour d'enquête** sur les motivations et les enjeux d'une conversion réussie



• **FRAB AuRA** •  
Les Agriculteurs **BIO**  
d'Auvergne-Rhône-Alpes





**01.**  
**LA VITICULTURE BIO :**  
**UNE FILIÈRE EN PLEIN DÉVELOPPEMENT**

---

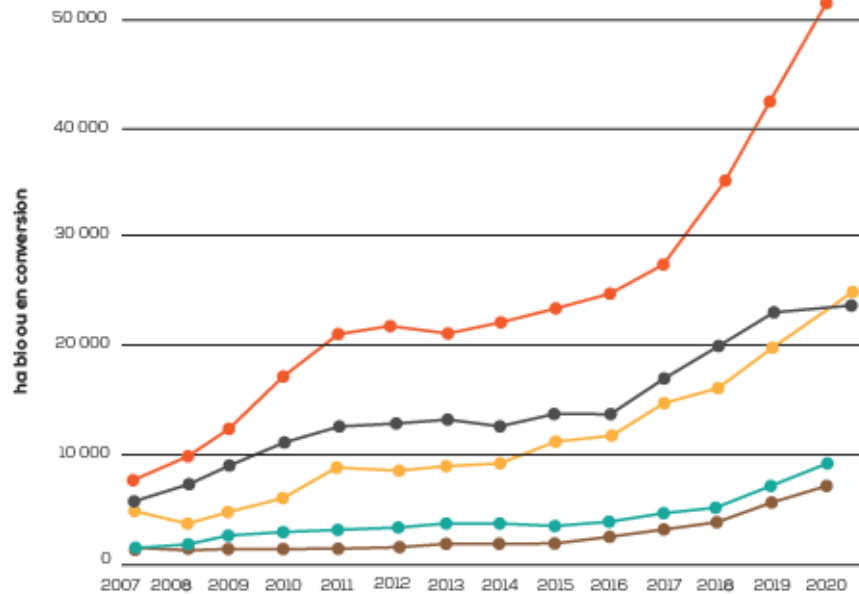


# 1. LA VITICULTURE BIO : UNE FILIÈRE EN PLEIN DÉVELOPPEMENT

## La vigne bio poursuit son expansion

Évolution des surfaces de vignes en bio ou en conversion (total en ha)

Dans les 5 premières régions viticoles bio françaises



- Occitanie
- Nouvelle-Aquitaine
- Provence Alpes Côtes d'Azur
- Auvergne-Rhône-Alpes
- Grand Est

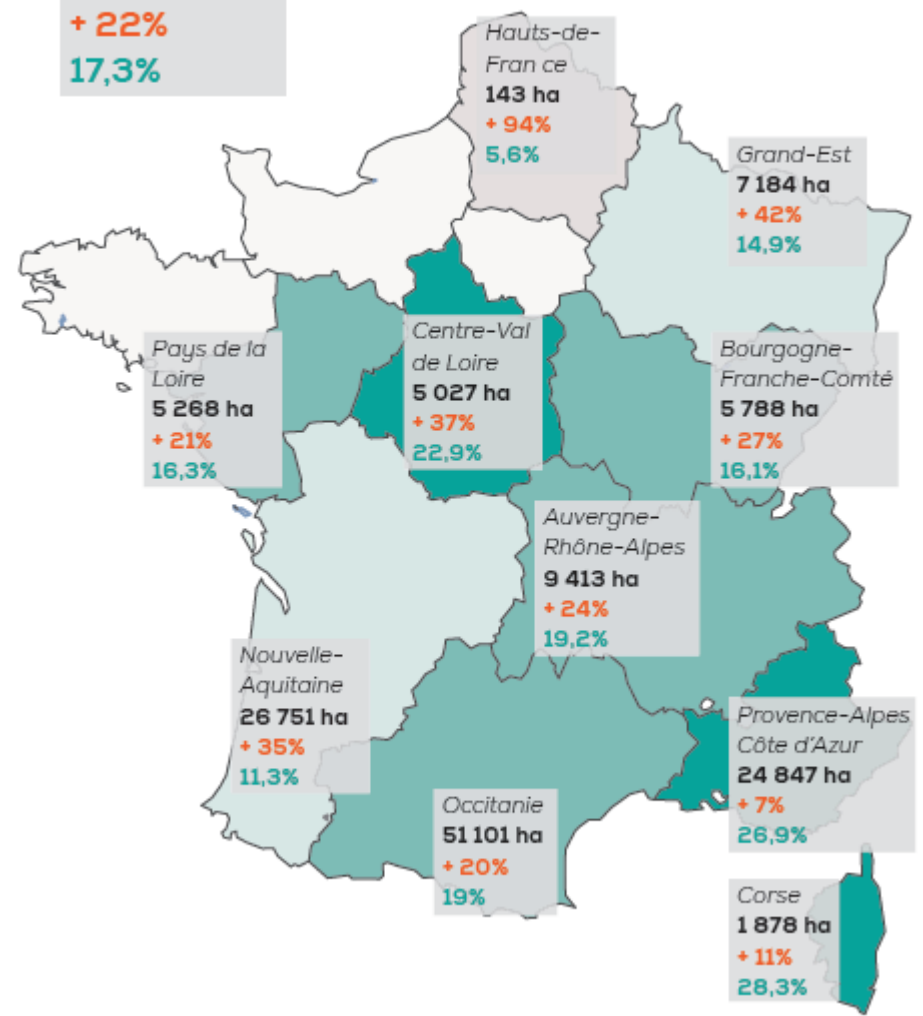


Surfaces de vignes cultivées en bio par régions en 2020

Total France  
137 442 ha  
+ 22%  
17,3%

Surfaces en ha  
Évolution 2020/2019 en %  
Part des vignes en bio en %

- de 0,1 à 7,5%
- de 7,6 à 15%
- de 15,1 à 22,5%
- de 22,6 à 30%





# 1. LA VITICULTURE BIO : UNE FILIÈRE EN PLEIN DÉVELOPPEMENT

## Les chiffres clés de la viticulture bio en AURA

**1 067** exploitations viticoles en AB ou en conversion.

**4<sup>ème</sup>** région viticole bio française, derrière l'Occitanie, la Nouvelle Aquitaine et PACA : 7% des surfaces de France métropolitaine.

**19%** du vignoble régional en bio ou conversion, soit 9 413 ha de vignes

**49%** des surfaces viticoles régionales en bio ou conversion sont situées dans le seul département de la Drôme (4 606 ha pour 355 domaines).

**8,8 ha** de vignes en moyenne par exploitation bio ou en conversion, contre 17 ha en moyenne dans les 3 premières régions viticoles bio (Occitanie, Nouvelle Aquitaine, PACA).



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes

**CERFRANCE**  
entreprendre, ensemble

*Auvergne-Rhône-Alpes, fin 2020 (Source : Agence Bio / OC)*





## 02. EN AMONT DE LA CONVERSION

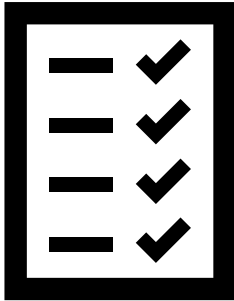
---





## 2. EN AMONT DE LA CONVERSION

# Les principales règles du cahier des charges



✓ Pas de **désherbage chimique**

*Enherbement, travail du sol, fauche, désherbage thermique.*

✓ Pas de **traitements chimiques de synthèse**

- *Peu de produits curatifs : privilégier la prévention*
- *Pas de produits systémiques : davantage de passage dans les vignes*
- *Une dominante de produits multisite de contact : soufre et cuivre majoritairement.*
- *Flavescence Dorée: un seul produit homologué (Pyrevert), pyrèthre naturel qui est compliqué à mettre en œuvre.*
- *Les phosphonates interdits.*

✓ Pas d'**engrais de synthèse**

*Engrais verts, engrais organiques, etc.*

✓ **Contraintes** de vinification

*Limitation des intrants et des actions physiques :*

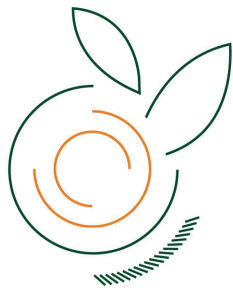
- *Traitement thermique limité à 70°C*
- *Intrants d'origine biologique préférentiellement*
- *Chaptalisation : sucre bio obligatoire*
- *Limitation du SO<sub>2</sub>*



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes

CERFRANCE  
entreprendre, ensemble



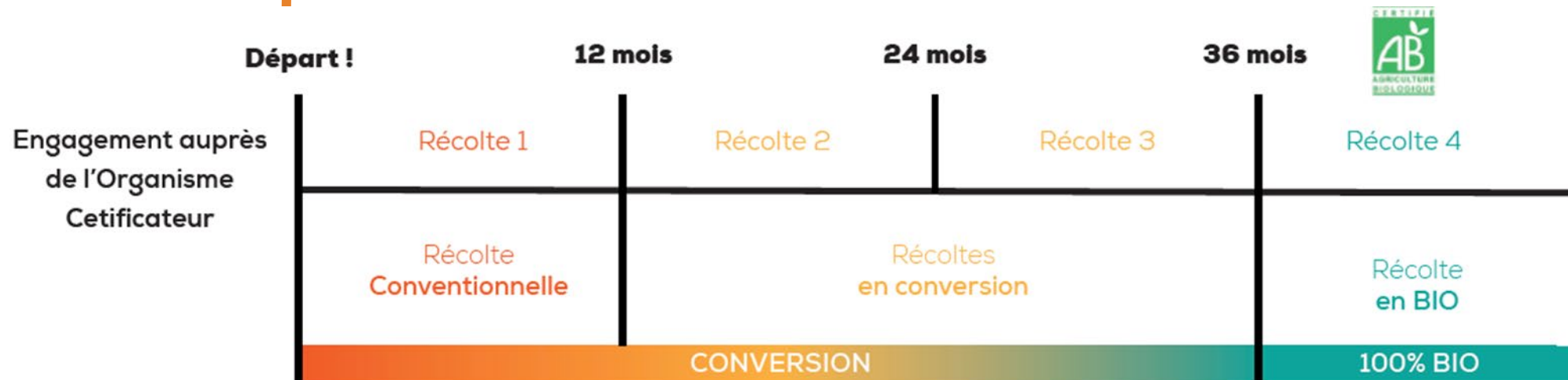


## 2. EN AMONT DE LA CONVERSION

# Le calendrier de conversion

2 dates stratégiques :

- **Avant le 15 mai** ➔ toucher rapidement les aides à la conversion
- **Avant la récolte** ➔ conduire la dernière année en conventionnel



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes



*Totale*  
*Par couleur*  
*Une partie du domaine*





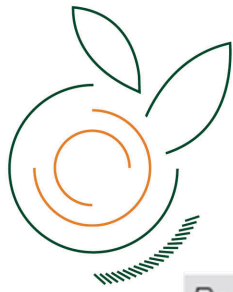


### 03.

## LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES DU PASSAGE EN BIO

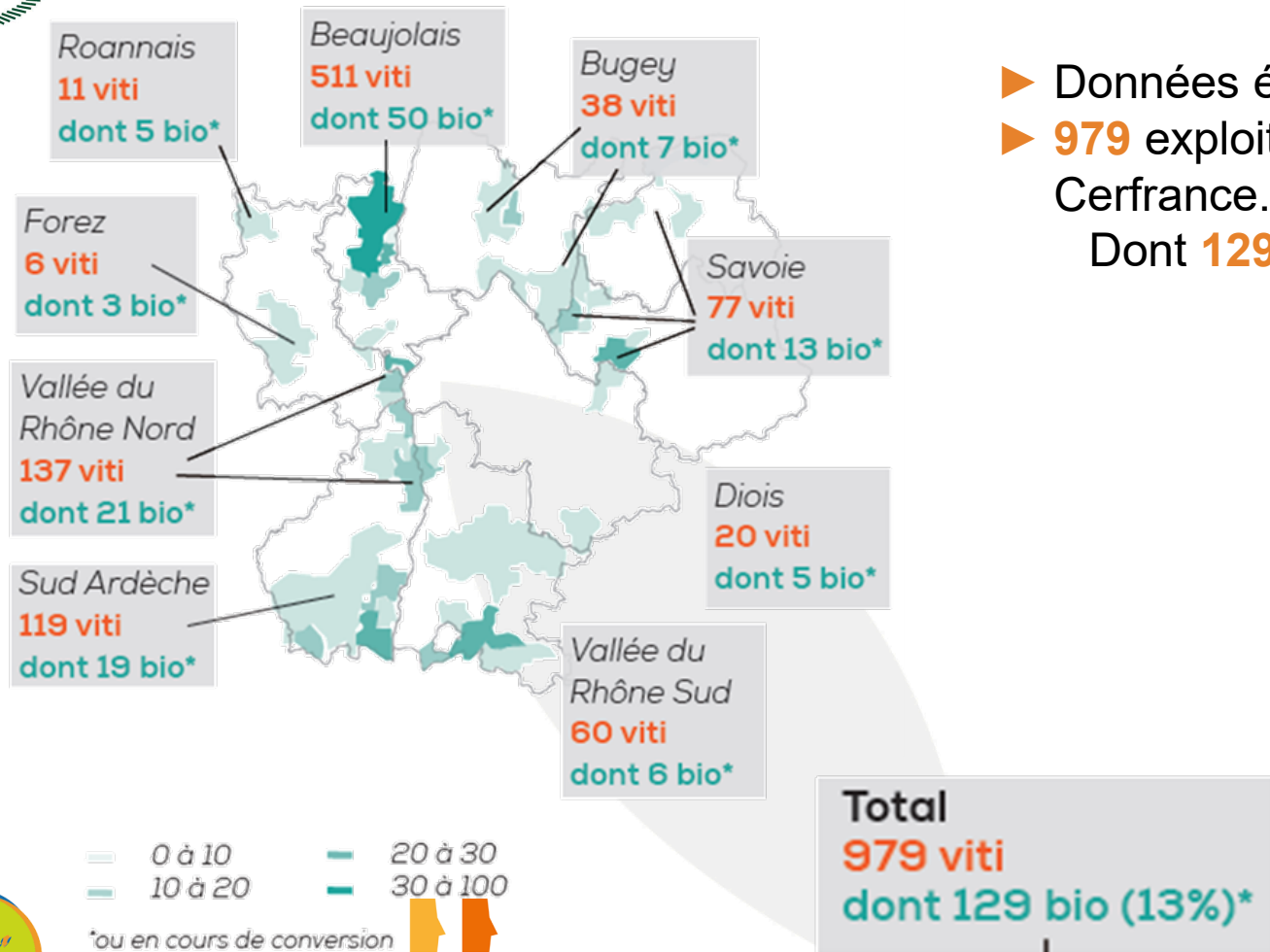
---





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## L'échantillon d'étude



- ▶ Données économiques moyennes 2018-2019-2020
- ▶ 979 exploitations spécialisées viticulture dans l'échantillon Cerfrance.  
Dont 129 bio ou en conversion (13%)



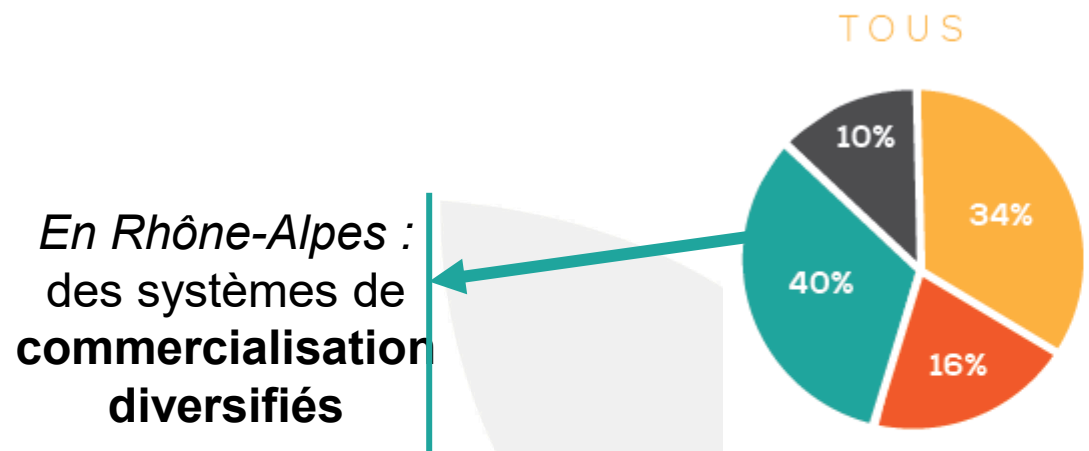
Très forte dynamique de conversion !



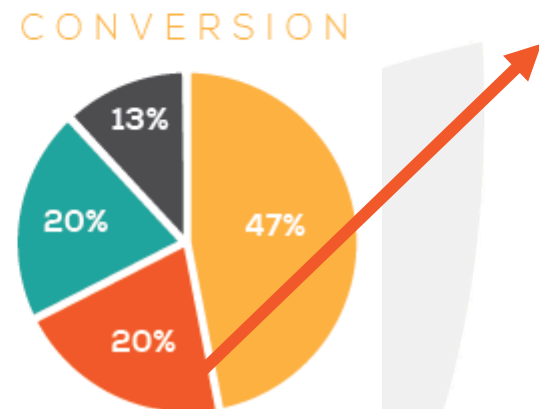
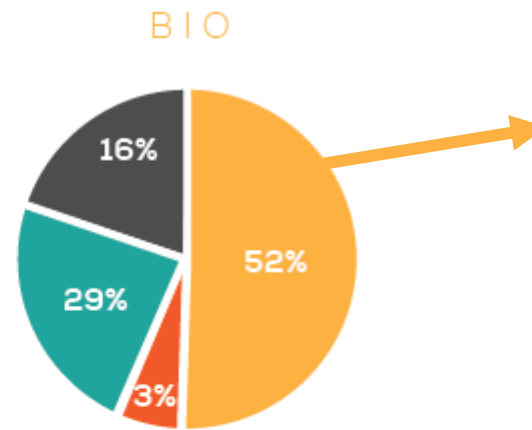


### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES L'échantillon d'étude

#### Les systèmes de commercialisation dominant

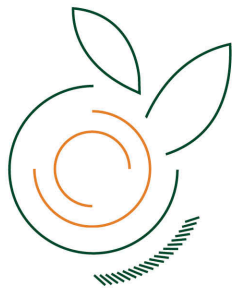


- Bouteille
- Négocce
- Coop
- Sans dominante



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## Méthodologie d'étude

Calcul d'impact du cahier des charges bio sur la **variation du coût de production du raisin**

2 critères majeurs :

Mes vignes sont-elles **mécanisables** ?

Mes pratiques de **désherbage** en système conventionnel sont-elles déjà alternatives ?

4 groupes étudiés :

(pratiques culturales avant la conversion)



- **Groupe 1** : Vignes mécanisables  
+ désherbage chimique



- **Groupe 2** : Vignes mécanisables  
+ désherbage alternatif

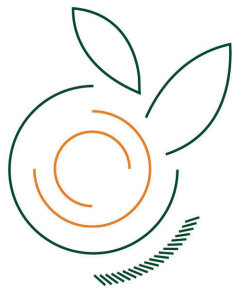


- **Groupe 3** : Vignes non mécanisables  
+ désherbage chimique



- **Groupe 4** : Vignes non mécanisables  
+ désherbage alternatif





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

# Méthodologie d'étude

Simulation effectuée à partir du coût de production  
du groupe « **livreurs coopératives** » conventionnel :  
**260 exploitations viticoles**



**Groupe 1** (vigne mécanisables + désherbage chimique) :  
Le **groupe régional** moyen des 260 livreurs de raisin



**Groupe 2** (vigne mécanisables + désherbage alternatif) :  
Le **groupe régional** moyen des 260 livreurs de raisin  
**Corrigé** des pratiques de désherbage déjà mises en place  
(pas d'herbicide, davantage de main d'œuvre, matériel de désherbage déjà  
présent sur la ferme, etc.)



**Groupe 3** (vigne non mécanisables + désherbage chimique)



**Groupe 4** (vigne non mécanisables + désherbage alternatif)



**Main d'oeuvre** : 1,2 UTH familiale + 0,9 UTH  
salarisée (y compris vendangeurs)



**Récolte** : 744 hl



**Vignes en production** : 16 ha







**Rendements** : 47 hl /ha

Seulement une simulation sur  
**le temps de travail supplémentaire**



### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## Liste des évolutions



	 Groupe 1	 Groupe 2	 Groupe 3	 Groupe 4	
Gestion de l'herbe	Temps de travail	+ 19 h/ha		+ 48 h/ha	
	Achat de matériel	+ 20 480 €			
	Charges de méca	+ 3 passages			
	Entretien plantations	+ 20 %		+ 20 %	
	Charges herbicides	- 100 €/ha		- 100 €/ha	
Traitement de la vigne	Temps de travail	+ 2 h/ha	+ 2 h/ha	+ 21 h/ha	+ 21 h/ha
	Charges de méca	+ 3 passages	+ 3 passages		
	Charges de fongicides	- 60€ /ha	- 60€ /ha	- 60€ /ha	- 60€ /ha
Rendements (Hl/ha)	- 20 %	- 5 %	- 20 %	- 5 %	
Temps de travail complémentaire	+ 8 h/ha	+ 6 h/ha	+ 8 h/ha	+ 6 h/ha	
Engrais	+ 50 %	+ 50 %	+ 50 %	+ 50 %	
Certification Bio	500€	500€	500€	500€	
<b>Temps de travail total</b>	<b>+ 29 h/ha</b>	<b>+ 8 h/ha</b>	<b>+ 77 h/ha</b>	<b>+ 27 h/ha</b>	





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## Impact économique sur vignes mécanisables

#### Des charges opérationnelles contenues

Évolution bio / conventionnel (en €/ha)	 Groupe 1 : Vignes mécanisables et désherbage chimique	 Groupe 2 : Vignes mécanisables et désherbage alternatif
Engrais & amendements	+ 107 €	+ 107 €
Entretien vigne (plants, tuteurs, etc.)	+ 40€	0 €
Herbicides	- 100€	0 €
Fongicides	- 60 €	- 60 €
<b>Total charges opérationnelles</b>	<b>- 14 €</b>	<b>+ 47 €</b>

#### Des charges opérationnelles supplémentaires pour le passage au désherbage mécanisé

Évolution bio / conventionnel (en €/ha)	 Groupe 1 : Vignes mécanisables et désherbage chimique	 Groupe 2 : Vignes mécanisables et désherbage alternatif
Carburants	+ 68 €	+ 7 €
Entretiens et réparations	+ 73 €	+ 7 €
Amortissement du matériel	+ 111 €	
<b>Total mécanisation</b>	<b>+ 252 €</b>	<b>+ 14 €</b>







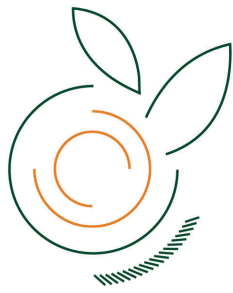
### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## Impact économique sur vignes mécanisables

Des charges de main d'œuvre difficilement économiquement quantifiables

	Conventionnel		Bio		 Impact Groupe 1	 Impact Groupe 2
	Nb passages	Nb h/ha	Nb passages	Nb h/ha		
Traitements fongicides	7	4,7 h	10	6,7 h	+ 2 h	+ 2 h
Désherbage mécanique	2	1,3 h	5	10 h	+ 9 h	
Désherbage manuel + épamprage					+ 10 h	+ 10 h
Effeuilage, palissage, replantation				10 h	+ 10 h	+ 6 h
<b>TOTAL</b>					<b>+ 29 h</b>	<b>+ 8 h</b>





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

# Impact économique sur vignes mécanisables

Un coût de production en hausse

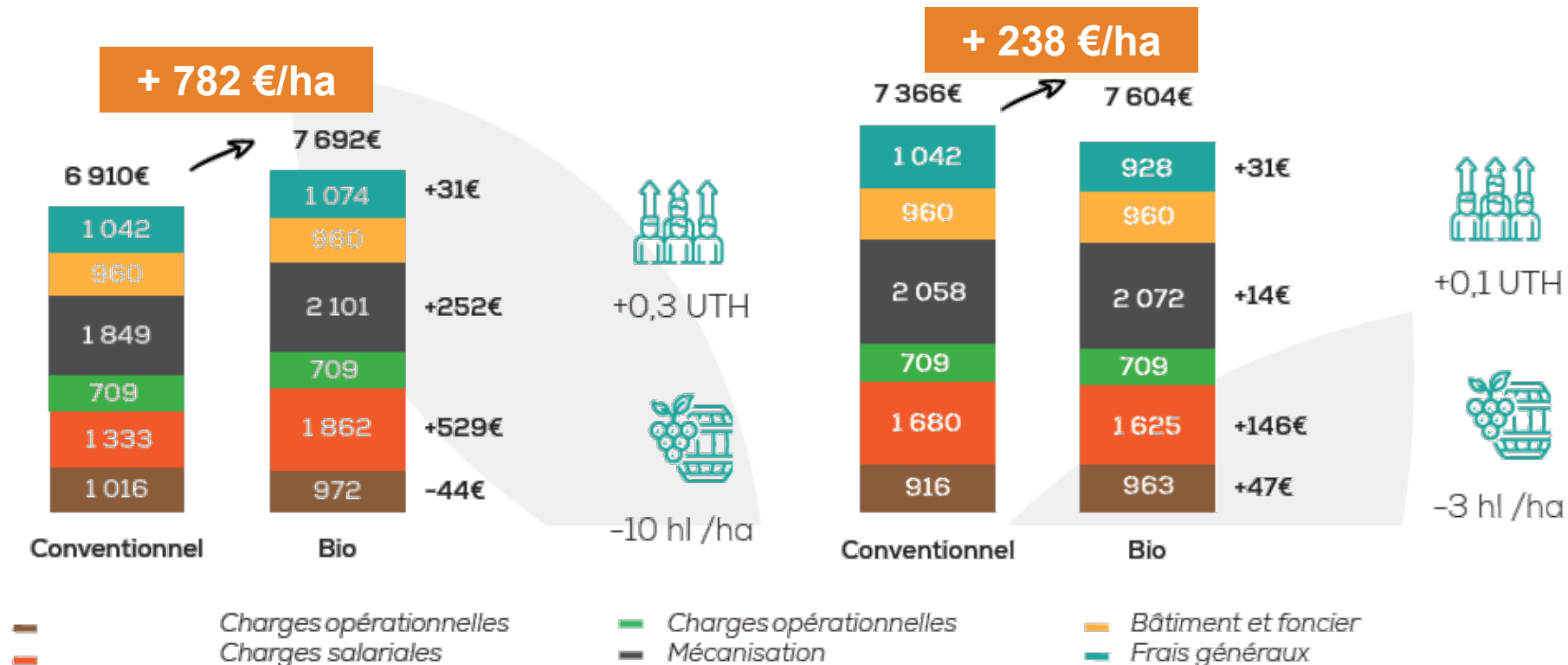
Coût de production du raisin (€/ha) :



Groupe 1 : vignes mécanisables  
+ déserbage chimique



Groupe 2 : vignes mécanisables  
+ déserbage alternatif



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## Impact temps de travail sur vignes non mécanisables

Du temps supplémentaire dans les vignes !

	Conventionnel		Bio		 Impact Groupe 1	 Impact Groupe 2
	Nb passages	Nb h /ha	Nb passages	Nb h /ha		
Traitements fongicides	7	49h	10	70h	<b>+21h</b>	<b>+21h</b>
Désherbage manuel	2	14h	3	53h	<b>+39h</b>	
Épamprage					<b>+10h</b>	
Effeuilage, palissage, replantation				10h	<b>+8h</b>	<b>+6h</b>
Total					<b>+78h</b>	<b>+27h</b>



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes

  
CERFRANCE  
entreprendre, ensemble





### 3. LES IMPACTS TECHNICO-ÉCONOMIQUES

## En résumé

- ▶ Deux critères sont majeurs pour le passage en bio : la **mécanisation** et les pratiques de **désherbage**.
- ▶ Pour les vignes mécanisables, le coût économique du passage en bio est **relativement contenu** : entre **+ 200 et + 800 € /ha** selon la pratique ou non du désherbage mécanique en amont de la conversion.
- ▶ Pour les vignes non mécanisables, le critère limitant est le **temps de travail** : jusqu'à **+ 78 h/ha**.
- ▶ Mais des **solutions** existent comme réduire **la densité** pour mécaniser ou encore embaucher et travailler **la valeur ajoutée** !



## 04. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

---





## 4. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

### Méthodologie de l'enquête FRAB AuRA

- **30** réponses en ligne de viticulteurs engagés en bio entre 2007 et 2017
- **15** réponses en ligne de viticulteurs bio engagés en bio entre 2018 et 2021
- **Entretiens** face à face avec **15 vigneron·ne·s bio**

Entretiens avec d'autres acteurs : ADABio, FNAB, GRAB (Groupe de Recherche en AB), organismes certificateurs.  
Entretiens avec **6** caves coopératives et **2** négociants.

Sondage en ligne auprès de cavistes, négociants et caves coopératives : **7** réponses.

Grâce au financement de la DRAAF Auvergne-Rhône-Alpes.

Avec l'appui d'un stagiaire et d'un groupe d'étudiants de l'Isara-Lyon.



## 4. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

### Les enjeux d'une conversion réussie

#### Communiquer et s'entourer afin de démystifier les changements

- ▶ Participer à des **formations** et d'autres formes d'accompagnement individuel et collectif.
- ▶ Avancer **collectivement**, faire réseau.
- ▶ Pour maîtriser les charges et maintenir les rendements, il est conseillé d'adopter une **approche globale du changement** de pratiques.

#### + Mieux installer, mieux transmettre

Conversion lors de la reprise d'exploitation, familiale ou non, ou conversion avant une transmission.



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes



CERFRANCE  
entreprendre, ensemble





## 4. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

### Des motivations en phase avec les préoccupations sociétales

#### Préserver sa santé et celle du sol !

- ▶ **45%** préservation de la santé du vigneron et des consommateurs.
- ▶ **15 %** le marché, porteur.
- ▶ **30%** adopter des pratiques respectueuses de l'environnement, de la biodiversité et du sol. *Cette part est plus forte chez les viticulteurs engagés en bio entre 2018 à 2021.*



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes



CERFRANCE  
entreprendre, ensemble

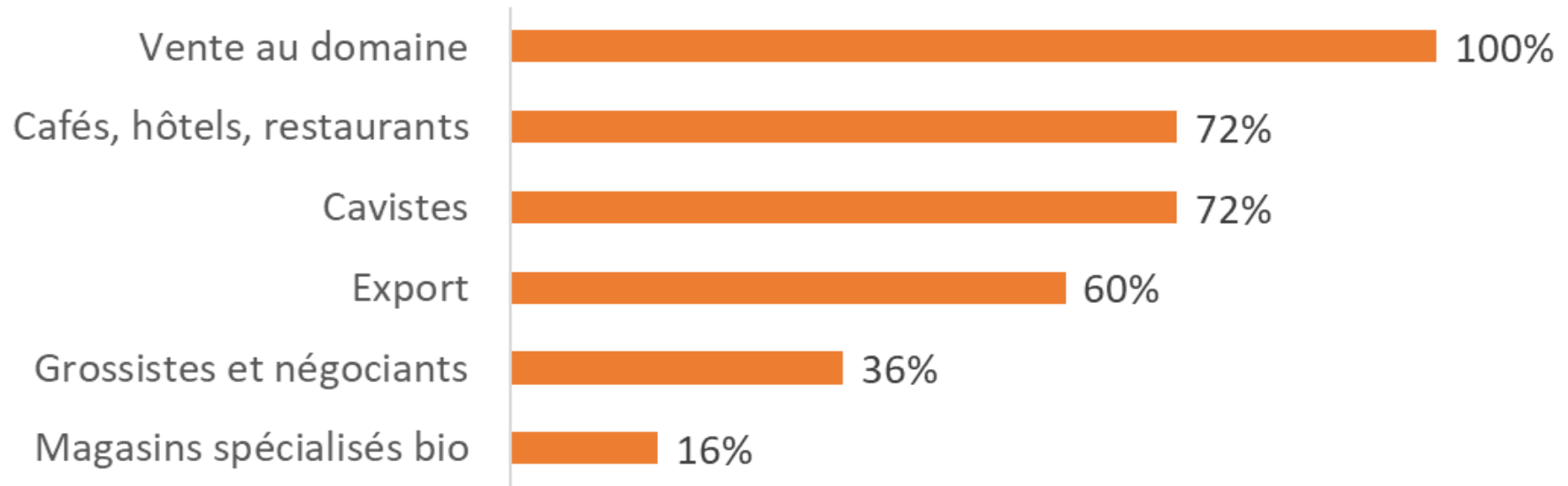




## 4. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

### Des vigneron·nes bio tournés vers la vente directe et l'export

Circuits pratiqués par les répondants qui commercialisent leurs bouteilles :







## 4. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

### Les nouvelles attentes des clients perçues par les viticulteurs enquêtés

#### Biodynamie

Réduction d'intrants à la vinification, moins de SO<sub>2</sub>, vins naturels

Qualité, Terroir, authenticité

Démarche écologique globale : emballages écologiques, origine France etc.

### Une possible amélioration du prix de vente

En passant en bio :

- ▶ **70 % ont fait évoluer leurs tarifs à la hausse.**
- ▶ **30 %** des viticulteurs enquêtés n'ont pas changé leur prix de vente.

**48 % via le coût de production.**  
Sur les prix pratiqués pour des vins bio similaires du marché :  
**26 % via une étude des vins bio** similaires sur le marché.



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes



CERFRANCE  
entreprendre, ensemble





## 4. RETOUR D'ENQUÊTE : LES MOTIVATIONS ET ENJEUX D'UNE CONVERSION RÉUSSIE

### Des viticulteurs bio plutôt confiants pour l'avenir de leur filière

La majorité des viticulteurs bio enquêtés s'attendent à une **forte augmentation de la demande** de vins bio sur leur territoire viticole (58 % des 26 réponses).  
42 % envisagent une forte augmentation de l'offre de vins bio à l'avenir.

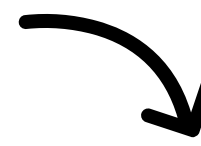
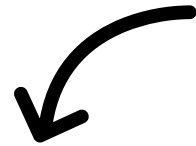


# CONCLUSION

## Motivation



## Anticipation

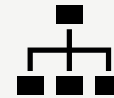


### Technique



- ✓ Formations
- ✓ Visites de fermes
- ✓ Tests de matériel
- ✓ Changement de pratiques
- ✓ ...

### Organisationnelle



- ✓ Main d'œuvre disponible
- ✓ Matériel nécessaire
- ✓ Plantations
- ✓ ...

### Économique



- ✓ Trésorerie de sérénité
- ✓ Évaluation du coût de production
- ✓ Adaptations au marché
- ✓ Attentes clients
- ✓ ...

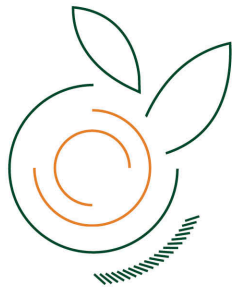


FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes



CERFRANCE  
entreprendre, ensemble





# CONCLUSION

**Mon marché est-il porteur ?**

**Mon vignoble est-il adapté ?**

**Pourquoi la bio ?**

**Mon parc matériel est-il satisfaisant ?**

**Ma situation économique est-elle saine ?**

**Suis-je prêt à modifier mes pratiques ?**

**Est-ce que je pense avoir la maîtrise technique pour la conduite bio ?**

**Ma main d'œuvre actuelle est-elle suffisante ?**



**Nos conseillers GAB, FRAB et Cerfrance sont à votre disposition pour répondre à vos questions techniques, économiques, juridiques et sociales.**

**Et pour vous accompagner dans la réussite de votre projet.**

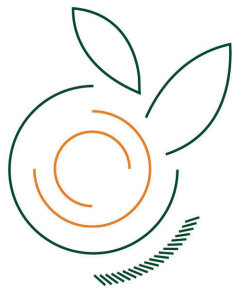


FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes



CERFRANCE  
entreprendre, ensemble





# Pour nous contacter...

01 - Ain		07 - Ardèche	
<b>FRAB :</b> <b>Julie VINAY</b> technique.viti@adabio.com 06.26.54.42.37	<b>CERFRANCE :</b> <b>Angélique GERMAIN</b> agermain@01.cerfrance.fr 04.81.51.00.35	<b>FRAB :</b> <b>Fleur MOIROT</b> fleur.ab07@aurabio.org 07.85.03.50.01	<b>CERFRANCE :</b> <b>Xavier ROUQUETTE</b> xrouquette@07.cerfrance.fr 04.75.20.29.50
26 - Drôme		38 - Isère	
<b>GAB :</b> <b>Julia WRIGHT</b> jwright@agribiodrome.fr 06.98.42.36.80	<b>CERFRANCE :</b> <b>Claire CHUILON</b> cchuilon@2684.cerfrance.fr 06.68.64.03.88	<b>GAB :</b> <b>Julie VINAY</b> technique.viti@adabio.com 06.26.54.42.37	<b>CERFRANCE :</b> <b>Romain LECOMTE</b> rlecomte@38.cerfrance.fr 04.76.20.29.81
42 - Loire		69 - Rhône	
<b>GAB :</b> <b>Pauline BONHOMME</b> pauline-ardab@aurabio.org 06.30.42.06.96	<b>CERFRANCE :</b> <b>Fabien THOMAS</b> fthomas@42.cerfrance.fr 04.77.44.93.93	<b>GAB :</b> <b>Pauline BONHOMME</b> pauline-ardab@aurabio.org 06.30.42.06.96	<b>CERFRANCE :</b> <b>Stéphanie TERRIER</b> sterrier@69.cerfrance.fr 07.89.79.61.52
73-74 - Savoie Haute-Savoie		63 - Puy-de-Dôme	
<b>GAB :</b> <b>Julie VINAY</b> technique.viti@adabio.com 06.26.54.42.37	<b>CERFRANCE :</b> <b>Thibault CHATELAIN</b> tchatelain@des savoie.cerfrance.fr 06.59.58.77.97	<b>GAB :</b> <b>Priscille GELLY</b> priscille.bio63@aurabio.org 06.50.16.70.73	<b>CERFRANCE :</b> <b>Magali ARNAUD</b> marnaud@63.cerfrance.fr 04.63.66.32.86



FRAB AuRA  
Les Agriculteurs BIO  
d'Auvergne-Rhône-Alpes

**CERFRANCE**  
entreprendre, ensemble





**MERCI POUR VOTRE ATTENTION**



**Benoit MOUSSERIN**

[bmousserin@dessavoie.cerfrance.fr](mailto:bmousserin@dessavoie.cerfrance.fr)

06.26.89.11.75

**Alice ODOUL**

[Alice.odoul@aurabio.org](mailto:Alice.odoul@aurabio.org)

06.46.45.98.53



● **FRAB AuRA** ●  
Les Agriculteurs **BIO**  
d'Auvergne-Rhône-Alpes